



## VERKAUFSLEITER MIT ERFAHRUNG & FÜHRUNGSKOMPETENZ

**m/w, 100%**

Als Personaldienstleister seit über 10 Jahren in Basel suchen wir für unseren Kunden in Baselland per sofort oder nach Vereinbarung eine motivierte Persönlichkeit als VERKAUFSLEITER MIT ERFAHRUNG UND FÜHRUNGSKOMPETENZ (m/w) 100%.

### **Ihre Aufgabengebiete**

Ihre Hauptaufgaben umfassen die Absatzplanung und Vorlage Sales Plan an die Geschäftsleitung, dessen Überwachung und Zielerreichung sowie die Abstimmung Sales Plan mit der GL und Marketing Plan sowie zugehörige Massnahmen. Sie betreiben einen pro aktiven Verkauf und sind verantwortlich für die Führung, Überwachung und Vertretung der Aussendienstmitarbeiter. Weiter übernehmen Sie zusammen mit der GL das Key-Account-Management der gesamten Schweiz und setzen Verkaufsprojekte mit Inside Sale in Absprache mit Head of Administration, Logistics sowie GL um. Eine aktive Mitarbeit für die Prozessoptimierung des gesamten Servicespektrums Verkauf, die Organisation von Ausstellungen, Roadshows, Messen und Hausmessen in Absprache mit der GL (ohne Standbau/Marketingmassnahmen aber pro aktive Zusammenarbeit mit Marketing). Sie erfassen den Schulungsbedarf der Sales-Mitarbeiter, organisieren Sales-Meetings, unternehmen Schulungen und Projekte zur Teambildung.

### **Ihr Profil**

Sie sind mindestens 40 Jahre alt und haben eine Ausbildung zum Verkaufsleiter absolviert und konnten bereits mehrjährige Erfahrung in dieser Position sammeln. Branchenspezifisches Fachwissen (Verbrauchsmaterial) wäre ein zusätzlicher Pluspunkt, technisches Verständnis ein Must. Analytische sowie IT-Kenntnisse werden vorausgesetzt, ebenso

das Beherrschen der deutschen, französischen und englischen Sprache. Sie sind eine versierte Führungsperson mit einem guten Netzwerk, eine fleissige Macherpersönlichkeit mit Schwung, welche sich pro aktiv einbringt und konstruktive Lösungen sowie Ideen entwickelt und umsetzt. Ausserdem zeichnet sich Ihre Persönlichkeit aus durch gepflegte Umgangsformen, eine gewinnende und kommunikative Verkäuferpersönlichkeit mit einem verantwortungsvollen Umgang mit Ressourcen.

### **Ihre Perspektiven**

Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle Position in einem führenden Fachhandelsunternehmen, KMU in Familienbesitz mit einer flachen Hierarchie. Weiterbildungs- und Aufstiegsmöglichkeiten sowie die Zusammenarbeit mit mehreren Teams und die Führung eines eigenen Teams.

### **Neugierig**

Der beauftragte Personalberater, Herr Robert Kammermann, steht Ihnen für weitere Auskünfte gerne zur Verfügung. Bewerbungen auf dem Postweg werden nicht retourniert. Ihre vollständigen Bewerbungsvorlagen mit Foto senden Sie bitte an:

Personal Sigma Basel AG  
robert.kammermann@ps-basel.ch

**personal**sigma

**PERSONAL SIGMA BASEL AG**

Leimgrubenweg 6 | 4053 Basel | Telefon 061 312 82 22 | robert.kammermann@ps-basel.ch | www.ps-basel.ch